**简历投递邮箱：**[**hr@hamamatsu.com.cn**](mailto:hr@hamamatsu.com.cn)

**联系人：薛先生**

**联系电话：010-65866006-613**

一、销售类

1、元器件销售工程师（工业领域）

职位描述:

1、 负责公司光电元器件的销售（工业、民用类客户群）；

2、 熟悉产品系列，掌握产品原理和应用技术，为客户提供售前、售后技术支持；

3、 及时响应客户的需求和问题，维护并发展客户关系；

4、 收集市场信息，制定销售策略；

5、 开发新客户、新应用；

6、 完成领导交给的其他工作。

任职资格：

1、 本科以上学历，理工科背景，光电、电子、半导体、精密仪器、物理相关专业优先考虑；

2、 有良好的电子学基础；

3、 有良好的思维逻辑和沟通表达能力；

4、 CET-6，熟练的英语沟通表达和读写能力，会日语者优先考虑；

5、 有责任心，工作积极主动，有良好的团队合作和客户服务意识；

6、 有相关工作经验优先考虑，应届生可以培养。

工作地点：北京、上海

2、元器件销售工程师（学术领域）

职位描述：

1、 负责公司光电探测器产品在科研、学术研究等领域的销售工作和新市场开发；

2、 熟悉产品系列，掌握产品原理和应用技术，为客户提供售前、售后技术支持；

3、挖掘和响应客户需求，维护并发展客户关系；跟踪项目并制定方案；

4、收集并分析市场信息，制定销售计划和策略。

任职资格：

1、理工科背景，本科以上学历，光电相关专业；

2、熟悉物理学、核物理、光电子、光学、半导体等基本概念；

3、掌握探测器性能相关的基本参数和定义；

4、对信息敏感，善于发现客户需求和发掘项目，并对此有效跟踪达成；

5、良好的的英语表达能力和读写能力，CET4以上，会日语者优先考虑。

6、有相关工作经验优先考虑，应届生可以培养。

工作地点：北京

3、元器件销售工程师（分析领域）

职位描述：

1、负责公司光电元器件在光谱仪器、色谱仪器、环保分析装置等行业中的销售；

2、熟悉产品系列，掌握产品原理和应用技术，为客户提供售前、售后技术支持；

3、及时响应客户的需求和问题，维护并发展客户关系；

4、收集市场信息，制定销售策略；

5、开发新客户、新应用；

6、完成领导交给的其他工作。

任职资格：

1、本科以上学历，理工科背景，光电、电子、半导体、分析化学、物理相关专业优先考虑；

2、有良好的电子学基础；

3、有良好的思维逻辑和沟通表达能力；

4、CET-6，熟练的英语沟通表达和读写能力，会日语者优先考虑；

5、有责任心，工作积极主动，有良好的团队合作和客户服务意识。

6、有相关工作经验优先考虑，应届生可以培养。

工作地点：上海

3、元器件销售工程师（医疗领域）

职位描述：

1、 负责公司光电探测器产品在医疗仪器行业中的销售。

2、 熟悉产品系列，掌握产品原理和应用技术，为客户提供售前、售后技术支持。

3、 及时响应客户的需求和问题，维护并发展客户关系。

4、 收集市场信息、制定销售策略。

5、 开发新客户、新应用。

任职资格：

1、本科以上学历，理工科背景，光电、电子、半导体、精密仪器专业优先考虑；

2、2年以上销售或技术支持工作经验，有医疗行业工作经验优先考虑；

3、有较强的市场开拓和沟通能力，有信息获取、判断和规划的能力；

4、善于观察和沟通，善于建立广泛有效的关系网；

5、英语流利；

5、有责任心，工作积极主动，有良好的团队合作和客户服务意识。

二、产品技术类

1、元器件产品技术工程师（X探测相关）

职位描述：

1、 为销售团队和经销商提供产品销售技术支持，直接负责客户的技术支持工作；

2、为CT、安检、牙科探测器开发、定制提供产品技术支持；

3、协助客户解决产品应用中遇到的困难，帮助客户选择适合的产品和应用解决方案；

4、销售人员和经销商产品培训，重点客户产品的现场培训与技术支持；

5、参与产品推广与营销策划，搜集市场情报；

6、为新产品开发提供客户和市场需求反馈，新产品测试、改进及确认。

任职资格：

1、理工科背景，研究生以上学历；有X射线探测器系统和设备开发经验；

2、有模拟电路、数字电路、X射线探测器工作经验或对X射线成像探测器系统测试评价方法有深入的理解；

3、有X光检测系统设计（CT/安检/CBCT等）、电子学处理、算法等方面的经验；

4、有X无损检测或CT的研发项目经验优先考虑；

5、CET-6，熟练的英语沟通表达和读写能力，会日语者优先考虑。

6、有相关工作经验优先考虑，应届生可以培养。

工作地点：北京

2、产品技术工程师（软件工程师）

职位描述：

1、为相机、NDP、光谱仪等软件二次开发、系统软件定制提供技术支持，协助客户解决产品二次开发中遇到的困难；

2、负责C/C++/MFC体系应用软件的的设计、开发、测试；完成科研仪器控制的软件项目；

3、 为销售团队和经销商提供产品销售技术支持，直接负责客户的技术支持工作；

4、销售人员和经销商产品培训，重点客户产品的现场培训与技术支持。

5、领导交给的其他任务。

任职资格：

1、理工科背景，研究生以上学历；

2、熟练掌握VS开发工具，熟悉常用的数据结构和算法，有多线程编程经验；熟悉图像处理基本算法优先考虑；

3、对模拟电路、数字电路具有一定的理解；

4、有使用C++开发相机或者其他设备控制软件的经验以及有基于C++的相机、光谱仪等设备的控制软件开发经验优先考虑；

5、CET-6，熟练的英语沟通表达和读写能力，会日语者优先考虑。

6、有相关工作经验优先考虑，应届生可以培养。

工作地点：北京

3、客户服务工程师（FA相关）

职位描述：

1、为客户提供技术答疑/现场技术支持/技术培训；

2、解决客户产品售前/售后有关的设备应用问题；

3、受理及记录客户反馈问题，整理总结分析并形成问题标准库；

4、整理和分析客户售前需求，提供合理产品解决技术方案；

5、客户资料及产品文件的日常维护和管理；

6、协助日方工程师到客户现场进行设备相关技术协助等工作；

7、协助上级完善产品相关管理的各项制度/流程及标准；

任职资格：

1、理工科背景，本科以上学历，微电子、物理电子、激光/半导体相关专业优先考虑；

2、熟悉半导体相关技术或具有半导体设备或微电子行业产品技术支持经验者优先；

3、较好的动手能力，良好的沟通能力、文档编写能力和抗压能力；

4、英语CET6以上，良好的的英语表达能力和读写能力或日语N2以上；

5、能够适应出差。

6、有相关工作经验优先考虑，应届生可以培养。

工作地点：北京、上海

三、客户服务类

1、客户服务工程师（FA、SDE、MFX相关）

职位描述：

1、为客户提供技术支持/技术培训；

2、解决客户产品售后有关问题- 装机/维修/维护/保养等保证产品正常运行相关工作；

3、受理及记录客户反馈/投诉/纠纷等问题，同时了解客户满意度；

4、整理和分析售后服务过程中搜集的数据和信息，并分享相关部门；

5、客户资料及售后文件的日常维护和管理；

6、根据客户要求制定新的加工工艺条件，对加工产品进行质量检查，及时了解客户现场要求；

7、协助日方工程师到客户现场装机，调试等工作；

8、协助上级完善售后服务管理的各项制度/流程及标准；

9、领导交给的其他任务。

任职资格：

1、理工科背景，本科以上学历，光学、物理电子、激光/半导体/X线专业优先考虑；

2、详细了解隐形切割技术或具有半导体设备、微电子行业产品、X线产品应用、维修经验者优先；

3、良好的英语表达和读写能力，CET-6，或者日语N2，能够使用日语交流和读写；

4、良好的动手能力和语言沟通能力，3年以上售后服务的工作经验；

5、能够适应出差。

6、有相关工作经验优先考虑，应届生可以培养。

工作地点：上海

四、总务类

1、总务相关

职位描述：

1、负责法务工作的归口管理及内外部联络工作；

2、负责因公务出国（境）人员的签证，签注手续办理；

3、负责来宾接待、客户投诉的处理；

4、库房、低值易耗及固定资产的管理；

5、完成上级领导分配的工作和任务。

任职资格：

1、本科以上学历，文秘、行政管理、平面设计、国学专业；

2、有平面设计经验者优先考虑；

3、英语CET-4以上，能够使用英语进行沟通和交流；

4、具有良好的亲和力、良好的思维逻辑、沟通表达能力和良好的活动组织能力，良好的团队合作精神和内外部客户导向意识；

5、良好的学习能力，严谨细致、责任心强，良好的抗压能力；

6、良好的文书写作能力；

7、有相关工作经验优先考虑，应届生可以培养。

工作地点：北京

1、事务担当

岗位职责：

1、协助销售人员完成合同评审、传送及签订工作；

2、完成订货通知、货期管理、发货、开票及邮寄、应收账款记录，跟进，提醒等方面的工作；

3、协助销售、客户管理合同执行情况；

4、完成客户档案的管理与维护；

5、完成返品处理；

6、完成产品使用，赠送发货、跟进工作。

7、集团内订单下达，进出口交易审查。

6、完成每日银行到账的后续工作处理；

7、领导交给的其他工作。

任职资格：

1、 本科学历，专业不限；

2、 英语CET-4及以上，日语良好者优先；

3、 诚实敬业，责任心强，有团队协作精神，良好沟通能力；

4、 以客户为导向，有服务他人、帮助他人解决工作中问题的意识；

5、 精力充沛，身体健康，抗压能力强；

6、 态度端正、有细心、耐心、责任心；

7、 良好的社会价值观。

工作地点：廊坊